

die eva sucht!

**Key Account Manager (m/w/d)**  
**Groß- und Gewerbekunden im Bereich Vertrieb u. Handel**  
**ab sofort als unbefristete Stelle in Voll-/Teilzeit**

Die Energieversorgung Apolda versorgt die Stadt und die Region zuverlässig und zu fairen Preisen mit Strom, Erdgas und Wärme.

Dabei wird heute schon an morgen gedacht: umweltfreundliche Energieerzeugung hat für uns einen ebenso großen Stellenwert wie die Förderung der Elektromobilität.

Als kommunales Unternehmen tragen wir lokale Verantwortung und sind ein bedeutender Wirtschaftsfaktor für die Glockenstadt. Die **eva** schafft Ausbildungs- und Arbeitsplätze in Apolda und engagiert sich in den Bereichen Soziales, Kultur und Sport und sorgt für ein blühendes Vereinswesen und vielseitige Veranstaltungen vor Ort.

Wir sind mit Apolda verbunden!

**Wir bieten Ihnen ...**

- eine leistungsgerechte Vergütung (AVEU), 30 Tage Urlaub, Gleitzeit
- Dienstwagen
- Option zum mobilen Arbeiten
- tarifvertragliche Sozialleistungen, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge
- kostenlose Park- und Lademöglichkeiten
- die Möglichkeit zur Fortbildung
- interessante, vielseitige und abwechslungsreiche Aufgaben
- ein kollegiales Betriebsklima in einem modernen Arbeitsumfeld

**Ihre Aufgaben bei uns sind ...**

- Betreuung, Pflege und Ausbau von Bestandskunden
- Akquise von regionalen Neukunden im definierten Kundensegment über das gesamte Produktportfolio der **eva** (Strom, Gas, Energiedienstleistungen etc.)
- Kalkulationen individueller Angebote auf Basis
- Verantwortlich für Vertragsverhandlungen und Preisgestaltung des eigenen Kundenstamms
- Erarbeiten der Wirtschaftsplanung des eigenen Aufgabenbereiches verantworten und sicherstellen der Umsatz- und Ergebnisziele
- Mitverantwortung für das Beschaffungsportfolio der **eva** (Strom, Gas, Zertifikate); Durchführen eines marktgerechten Einkaufs
- Bindeglied zwischen Großkunden, Vertriebs- und Abrechnungsabteilung



- Unterstützung der Vertriebsleitung, Weiterentwicklung und Mitarbeit bei der Umsetzung der Vertriebsstrategien
- Mitarbeit in Projekten
- Repräsentanz des Unternehmens auf Messen, Veranstaltungen etc.

---

### Ihr Profil beinhaltet ...

- abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- sehr gutes betriebswirtschaftliches und technisches Verständnis
- mehrjährige Berufserfahrung in der Energiewirtschaft, entweder bei einem EVU oder Dienstleistern aus dem energiewirtschaftlichen Umfeld; alternativ sind auch Quereinsteiger in die Energiewirtschaft denkbar, die sich durch ausgewiesene Mittelstandsexpertise und –nähe auszeichnen
- Erfahrungen mit mittelständischen Kunden und Unternehmen und deren spezifischen Kultur
- sehr gute IT-Kenntnisse, kVASy-Kenntnisse von Vorteil
- Service-, Kunden- und Vertriebsorientierung
- eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten
- organisations- und kommunikationsstarke Persönlichkeit

---

### Sie haben Interesse und entsprechen diesem Profil?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen  
Bewerbungsunterlagen bis zum **28.02.2025**

Teilen Sie uns darin bitte Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellungen mit.

#### Energieversorgung Apolda GmbH

Personalabteilung  
z. H. Frau Koch  
Heidenberg 52  
99510 Apolda

Bewerbung@evapolda.de

